

Area Sales Manager:in (m/w/d) – Österreich und Osteuropa

Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Ostsprache von Vorteil

📍 Mödling

€ ab 63.000,-

AO11277



Susanna Pawlowsky
Partnerin | Senior Consultant

📍 Wien

s.pawlowsky@pendlpiswanger.at
+43 1 402 76 08 25



Burkert Fluid Control Systems, mit dem österreichischen Firmensitz in Mödling, ist ein weltweit führender Hersteller für **Mess- Steuer- und Regeltechnik** für Kunden aus unterschiedlichen Branchen, insbesondere aus dem Life Science Bereich und in der Nahrungs- und Genussmittelindustrie. Das Familienunternehmen, das seine über 3.500 Mitarbeiter/innen in 36 Ländern als Persönlichkeiten wertschätzt, bietet Ihnen die Möglichkeit, in einem eingespielten Team mit Mut und Leidenschaft neue Wege zu gehen. Aus der österreichischen Niederlassung betreut Burkert Fluid Control Systems ganz Osteuropa. Im Zuge fortgesetzter Expansionskurse suchen wir eine technisch versierte Vertriebspersönlichkeit zur Betreuung bestehender Kunden sowie der Akquisition neuer Kunden und zur Unterstützung der Vertriebsmannschaft in Österreich und Osteuropa (AT, CZ, SK, SLO, HU).

Area Sales Manager:in (m/w/d) – Österreich und Osteuropa

Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Ostsprache von Vorteil

Ihr Aufgabenbereich:

Als versierte/r technische/r und erfahrener Vertriebsprofi erhalten Sie bei Burkert die Chance, das schlagkräftige international tätige Außendienstteam bei Kundenprojekten in vertrieblicher und technischer Hinsicht zu unterstützen. Sie übernehmen zusätzlich die Akquisition neuer Projekte, identifizieren weitere Absatzmärkte und arbeiten in enger Abstimmung zusammen mit dem globalen Applikation-Team an Produkteinführungen mit. Dabei behalten Sie den Mitbewerber sowie die Marktsituation stets im Blick. Es erwartet Sie ein guter Mix aus Außendiensttätigkeiten, Tätigkeiten vor Ort im Büro und Home Office – Tätigkeiten. Diese Position bietet die ideale Möglichkeit, eine **verantwortungsvolle und kundenorientierte Vertriebstätigkeit** in einem stetig wachsenden Unternehmen zu übernehmen.

Ihr Profil:

- Als unser/e Idealkandidat/in bringen Sie eine **technische Ausbildung** (HTL, FH, UNI oder gleichwertig) mit (z.B. Elektrotechnik, Maschinenbau)
- Berufserfahrung im **technischen Vertriebsmanagement** (wie zum Beispiel im Bereich der MSR-Technik) und in der **Erschließung neuer Märkte (Akquise)**
- Kenntnisse im Bereich der Automatisierung, Wasseraufbereitung und Wasseranalysetechnik



Area Sales Manager:in (m/w/d) – Österreich und Osteuropa

Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Ostsprache von Vorteil

📍 Mödling

€ ab 63.000,-

A011277



Susanna Pawlowsky
Partnerin | Senior Consultant

📍 Wien

s.pawlowsky@pendlpiswanger.at
+43 1 402 76 08 25



sowie entsprechender Systemlösung sind von Vorteil

- Prozess Know-How sowie Erfahrung im Projektgeschäft bzw. in der Leitung von Projekten runden Ihr Profil ab

Wir bieten kommunikationsstarken und zielorientierten Persönlichkeiten, die es gewohnt sind, sehr eigenverantwortlich und proaktiv zu arbeiten, eine neu geschaffene Position, die sehr viel Gestaltungsspielraum mit sich bringt und in der Sie die Möglichkeit haben, unseren begonnenen Erfolgskurs entscheidend mitzutragen. Das **Bruttomonatsgehalt liegt bei EUR 4.500,-**, mit der Bereitschaft zur Überbezahlung je nach Erfahrung und Qualifikation. Weiters dürfen Sie einen **offenen, wertschätzenden und vor allem teamorientierten Managementstil** sowie einen Dienstwagen (auch zur Privatnutzung) und weitere ansprechende Mitarbeiter Benefits und Erfolgsprämien erwarten. Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte an unsere Beraterin **Frau Mag. Susanna Pawlowsky** schicken, indem Sie auf "Jetzt Bewerben" klicken. **Code: A011277**

